

Pressemitteilung

AVW Immobilien AG organisiert neues Stadtteilzentrum „Rothenburgsorter Marktplatz“ mit FusionLive von Sword CTSpace.



Deutschland, Frankfurt – 23. August 2010 – Sword CTSpace, weltweiter Anbieter von Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering, gibt die Zusammenarbeit mit AVW Immobilien beim Projekt „Rothenburgsorter Marktplatz“ bekannt. Die Lösung FusionLive wird eingesetzt, um die Kommunikation und den Dokumentenaustausch innerhalb des Projektes zu optimieren.

AVW Immobilien errichtet im Hamburger Stadtteil Rothenburgsort ein multifunktionales Stadtteilzentrum, das richtungweisend für die Entwicklung anderer Vororte werden könnte. Rothenburgsort, verkehrsgünstig gelegen an den Norderelbbrücken und damit nahe der Hamburger City, erfreut sich eines starken Zuzugs. Diesen Trend erkannte AVW und setzt mit dem Stadtteilzentrum Rothenburgsort den „Kondensationskern“ für die künftige Entwicklung Rothenburgsorts zu einem attraktiven, modernen Stadtteil, der seinen Bewohnern alle erforderlichen Geschäfte und Dienstleistungen des täglichen Bedarfs bietet. Die Integration der älteren Bürger wurde bei der Planung ebenso berücksichtigt: die Mietfläche enthält Flächen für betreutes Wohnen und für die Altenpflege, welches von der Caritas betrieben wird.

Bei der Planung wurde von Anfang an auf eine optimale Projektorganisation geachtet. Daher wurde bereits in der Planungsphase ein Projektraum eingerichtet über den alle Projektbeteiligten ihre projektspezifische Kommunikation und die entsprechenden Dokumente austauschen. Die Unterstützung von Sword CTSpace, auch während der Projektlaufzeit, hat für einen problemlosen Betrieb und eine hohe Akzeptanz des Projektraumes bei den Benutzern gesorgt. Auch die Integration von „Nachzüglern“ wurde problemlos mit der Unterstützung des Sword CTSpace Supports realisiert.

Aufgrund der positiven Erfahrungen mit dem Sword CTSpace Projektraum wird AVW Immobilien auch zukünftige Projekte mithilfe dieser Technologie realisieren.





Über Sword CTSpace

Sword CTSpace bietet Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering an, welche die Arbeitseffizienz steigern und die Risiken des Managements über den gesamten Lebenszyklus hinweg reduzieren. Die Lösungen von Sword CTSpace werden von führenden Unternehmen im Bereich Öl, Gas- und Energie, Transport, Versorgungsdienstleister, Bau- und Immobilienbranche sowie öffentlicher Verwaltung verwendet. Die Sword CTSpace Lösungen sind als SaaS-Ansatz verfügbar oder als Erweiterung großer, etablierter ECM-Plattformen, wie IBM FileNet™ oder Microsoft SharePoint™. Sword CTSpace ermöglicht es weltweit über 145.000 Nutzer in 56 Ländern und bei 13.000 Projekten die interne und externe Kommunikation zu verbessern, Projektabläufe zu optimieren und so messbare Geschäftsvorteile zu erzielen. Durch die Verwendung unserer Lösungen sind Architekten und Ingenieure in der Lage ihre Programme und Projekte effizienter zu verwalten. Sie haben Vorteile in den verschiedensten Bereichen, z.B. Transparenz über das gesamte Projekt, Verbesserung der Projektkommunikation, Verbesserung des Zeitmanagements und Reduzierung von Risiken sowie verbesserte Einhaltung von Richtlinien. Sword CTSpace ist eine Tochtergesellschaft der Sword Group. Für weitere Informationen, besuchen Sie unsere Website <http://www.sword-ctspace.com>

Über die SWORD-Gruppe

Die SWORD Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) liefert weltweit hochwertige Anwendungssoftware an die weltweit größten Unternehmen. Mit Tätigkeiten in 37 Ländern beschäftigt Sword heute rund 2.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von mehr als 200 Mio €. Sword als internationaler Marktführer in der Bereitstellung hochwertiger Business Process Improvement Lösungen, unterstützt seinen Kunden durch Fachkenntnis, Infrastruktur und Erfahrung bei der Prozessoptimierung, Effizienzsteigerung und der Verbesserung des Return on Investment. Durch flexible Bereitstellungsoptionen, wie On Demand und On Premises, verbunden mit unserer extensiven Branchenerfahrung liefert Sword umfangreiche Unterstützung für Kunden zahlreicher Branchen wie Energie, Tourismus, Verkehr, Gesundheit, Versicherung, Bank, Telekommunikation und öffentliche Verwaltung.

Für weitere Informationen, besuchen Sie www.sword-group.com

Hinweis an die Redaktionen

Folgen Sie uns auf Twitter @ http://twitter.com/Sword_CTSpace

Sehen Sie unsere Videos auf YouTube @ <http://www.youtube.com/user/swordctspace>

Treten Sie der neuen EC Community bei @ www.engineering-collaboration.com

Pressekontakt: Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace, Tel: +33 (0)1 4467 2420, Email: lydie.francart@sword-ctspace.com