



Pressemitteilung

„Spielt die Cloud-Technologie für das Informationsmanagement im Zeitalter der Neubauten in der Atomindustrie eine Rolle?“

Sword CTSpace spricht zum NIRMA 2010 Publikum über die Rolle von Cloud-basierter Projektzusammenarbeit bei Neubauten von Kernkraftwerken.

San Francisco, USA – 29. Juli 2010 – Tim Fleet, Produktdirektor bei Sword CTSpace, wird eine Präsentation halten über erfolgreiche Einsätze, mögliche Verwendung und erkennbare Einschränkungen von SaaS (Software as a Service) oder Internet basierte Informationsmanagement Lösungen bei Neubauten von Kernkraftwerken auf der NIRMA 2010 Konferenz in Summerlin, Nevada. Herr Fleet wird seine Präsentation namens „Does the cloud have a role to play for information management in the nuclear new built era?“ (übersetzt: „Spielt die Cloud-Technologie für das Informationsmanagement im Zeitalter der Neubauten in der Atomindustrie eine Rolle?“) am 16. August um 15:45 Uhr halten. Die Präsentation thematisiert die spürbaren Verbesserungen, die SaaS bei der Projektkommunikation spielt, richtlinienkonforme Abwicklung und On-Premise Informationsmanagement-Alternativen.

„Innerhalb der letzten fünf Jahre ist ein deutlicher Anstieg der Nutzung von SaaS Lösungen für das Dokumentenmanagement und den Austausch mit Lieferanten und Partnern erkennbar.“, erwähnte Herr Fleet in einer Vorschau auf seine Präsentation in einem Interview für den aktuellen NIRMA Newsletter. „SaaS Lösungen vereinfachen das Zusammenbringen von mehreren Unternehmen und automatisieren den Geschäftsprozess, der andernfalls sehr papierintensiv geworden wäre.“

Im Bewusstsein, dass die Atomindustrie einzigartige Regulierungs- und Sicherheitsansprüche stellt, fügt er hinzu, dass SaaS oder Cloud (Wolke) „eine Rolle spielt, diese jedoch kleiner ist als in anderen Branchen, bedingt durch die einzigartigen Sicherheitsanforderungen. Die cloud-basierten Lösungen werden höchstwahrscheinlich nicht in der Kernenergie verwendet um wichtige Designunterlagen sowie Dokumente bezüglich der Anlagenkonstruktion zu speichern, aber es könnte sehr gut alte Dokumentenkontrollprozesse in Bezug auf den Dokumentenaustausch mit Lieferanten und Zwischenhändlern modernisieren.“

Als einer der wenigen Anbieter von vollständig kompatiblen SaaS und On-Premise Versionen (Fusion Produktfamilie) bietet Sword CTSpace Kunden der Atomindustrie eine sichere und vollständige Lebenszyklusmanagementlösung von der Plan- zur Bauphase bis hin zur Instandhaltung.

Über NIRMA

Die Gesellschaft „Nuclear Information and Records Management Association“, kurz NIRMA, ist der Branchenprimus für Informationsmanagement in der Atomindustrie. Seit 1977 ist NIRMA ein hervorragend qualifizierter Anbieter für Beratung von Unternehmen und öffentlichen Energieministerien in den Bereichen Qualitätssicherung, Gesetzeskonformität, Dokumentenmanagement und Wissensmanagement. Weitere Informationen über NIRMA 2010 Information Management Conference und über die Anmeldung erhalten Sie unter <http://nirma.org>

Über Sword CTSpace

Sword CTSpace bietet Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering an, welche die Arbeitseffizienz steigern und die Risiken des Managements über den gesamten Lebenszyklus hinweg reduzieren. Die Lösungen von Sword CTSpace werden von führenden Unternehmen im Bereich Öl, Gas- und Energie, Transport, Versorgungsdienstleister, Bau- und Immobilienbranche sowie öffentlicher Verwaltung verwendet. Die Sword CTSpace Lösungen sind als SaaS-Ansatz verfügbar oder als Erweiterung großer, etablierter ECM-Plattformen, wie IBM FileNet™ oder Microsoft SharePoint™. Sword CTSpace ermöglicht es weltweit über 145.000 Nutzer in 56 Ländern und bei 13.000 Projekten die interne und externe Kommunikation zu verbessern, Projektablaufe zu optimieren und so messbare Geschäftsvorteile zu erzielen. Durch die Verwendung unserer Lösungen sind Architekten und Ingenieure in der Lage ihre Programme und Projekte effizienter zu verwalten. Sie haben Vorteile in den verschiedensten Bereichen, z.B. Transparenz über das gesamte Projekt, Verbesserung der Projektkommunikation, Verbesserung des Zeitmanagements und Reduzierung von Risiken sowie verbesserte Einhaltung von Richtlinien. Sword CTSpace ist eine Tochtergesellschaft der Sword Group. Für weitere Informationen, besuchen Sie unsere Website <http://www.sword-ctspace.com>

Über die SWORD-Gruppe

Die SWORD Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) liefert weltweit hochwertige Anwendungssoftware an die weltweit größten Unternehmen. Mit Tätigkeiten in 37 Ländern beschäftigt Sword heute rund 2.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von mehr als 200 Mio €. Sword als internationaler Marktführer in der Bereitstellung hochwertiger Business Process Improvement Lösungen, unterstützt seinen Kunden durch Fachkenntnis, Infrastruktur und Erfahrung bei der Prozessoptimierung, Effizienzsteigerung und der Verbesserung des Return on Investment. Durch flexible Bereitstellungsoptionen, wie On Demand und On Premises, verbunden mit unserer extensiven Branchenerfahrung liefert Sword umfangreiche Unterstützung für Kunden zahlreicher Branchen wie Energie, Tourismus, Verkehr, Gesundheit, Versicherung, Bank, Telekommunikation und öffentliche Verwaltung. Für weitere Informationen, besuchen Sie www.sword-group.com



Hinweis an die Redaktionen

Folgen Sie uns auf Twitter @ http://twitter.com/Sword_CTSpace

Sehen Sie unsere Videos auf YouTube @ <http://www.youtube.com/user/swordctspace>

Treten Sie der neuen EC Community bei @ www.engineering-collaboration.com

Pressekontakt: Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace, Tel: +33 (0)1 4467 2420, Email: lydie.francart@sword-ctspace.com