



Pressemitteilung

Der marokkanische Betreiber von Erdölraffinerien SAMIR wird auf der IBM IOD 2010 Konferenz über den erfolgreichen Einsatz von Fusion Enterprise für IBM FileNet P8 berichten.

Sword CTSpace hilft großem Raffinerie-Unternehmen die Produktivität zu steigern

Brentford, UK – 12. Mai 2010 – Die marokkanische Raffineriegesellschaft SAMIR ist ein Testimonial der Sword CTSpace Lösung FusionEnterprise für IBM FileNet P8 und wird auf der IBM IOD EMEA 2010 Konferenz im Marriot Park Hotel in Rom am Mittwoch, den 19. Mai von 11:45-12:35 Uhr über die Anwendung der Lösung einen Vortrag halten. SAMIR ist eine Aktiengesellschaft mit 1.100 Mitarbeitern und verwirklichte im Jahr 2009 einen Umsatz von \$3,2 Mrd. SAMIRs derzeitige Jahreskapazität beträgt 6,5 Mio. Tonnen und möchte diese auf 8,2 Mio. Tonnen pro Jahr ausbauen.

Sword's FusionEnterprise für IBM FileNet P8 verbessert die allgemeine FileNet Grundstruktur und ergänzt es durch Dokumentenmanagement und Projekt Collaboration Funktionalitäten, sodass Engineering Projekte rechtzeitig und erfolgreich fertiggestellt werden können. Die Kurzbeschreibung der Veranstaltung besagt, dass Spitzenvertreter von SAMIR, wie beispielsweise Hmida M'Hamdi, Technical Services Director, dort erörtern werden, wie FusionEnterprise für IBM FileNet P8 „dabei helfen wird, den Lebensweg von technischen Zeichnungen und verwandten Arbeitsunterlagen von ihrer Entstehung bis hin zur Archivierung zu rationalisieren und zu automatisieren, sodass dies zu einer signifikanten Reduzierung der Projektdauer und der Kosten führen sowie zu einer erleichterten Instandhaltung beitragen wird.“

Das erfahrene technische Team von Sword CTSpace passte FusionEnterprise für IBM FileNet P8 an die Bedürfnisse des Projektes von SAMIR an. Bei dem Projekt handelt es sich um ein \$1,310 Mrd. Upgrade ihrer Raffinerie in Mohammedia. Das Projekt wird mehr als ein halbes Dutzend Subunternehmer in den Bereichen Projektmanagement und Beratungsdienstleistungen, Bau, Engineering und technischer Dienst umfassen. Dieses Projekt demonstriert Sword CTSpaces Fähigkeit auch für komplexe Projekte Lösungen bereitzustellen und dass sie weltweit erfolgreich tätig sind.

Über Sword CTSpace

Sword CTSpace bietet Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering an, welche die Arbeitseffizienz steigern und die Risiken des Managements über den gesamten Lebenszyklus hinweg reduzieren. Die Lösungen von Sword CTSpace werden von führenden Unternehmen im Bereich Öl, Gas- und Energie, Transport, Versorgungsdienstleister, Bau- und Immobilienbranche sowie öffentlicher Verwaltung verwendet. Die Sword CTSpace Lösungen sind als SaaS-Ansatz verfügbar oder als Erweiterung großer, etablierter ECM-Plattformen, wie IBM FileNet™ oder Microsoft SharePoint™. Sword CTSpace ermöglicht es weltweit über 145.000 Nutzer in 56 Ländern und bei 13.000 Projekten die interne und externe Kommunikation zu verbessern, Projektabläufe zu optimieren und so messbare Geschäftsvorteile zu erzielen. Durch die Verwendung unserer Lösungen sind Architekten und Ingenieure in der Lage ihre Programme und Projekte effizienter zu verwalten. Sie haben Vorteile in den verschiedensten Bereichen, z.B. Transparenz über das gesamte Projekt, Verbesserung der Projektkommunikation, Verbesserung des Zeitmanagements und Reduzierung von Risiken sowie verbesserte Einhaltung von Richtlinien. Sword CTSpace ist eine Tochtergesellschaft der Sword Group. Für weitere Informationen, besuchen Sie unsere Website <http://www.sword-ctspace.com>

Über die SWORD-Gruppe

Die SWORD Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) liefert weltweit hochwertige Anwendungssoftware an die weltweit größten Unternehmen. Mit Tätigkeiten in 37 Ländern beschäftigt Sword heute rund 2.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von mehr als 200 Mio €. Sword als internationaler Marktführer in der Bereitstellung hochwertiger Business Process Improvement Lösungen, unterstützt seinen Kunden durch Fachkenntnis, Infrastruktur und Erfahrung bei der Prozessoptimierung, Effizienzsteigerung und der Verbesserung des Return on Investment. Durch flexible Bereitstellungsoptionen, wie On Demand und On Premises, verbunden mit unserer extensiven Branchenerfahrung liefert Sword umfangreiche Unterstützung für Kunden zahlreicher Branchen wie Energie, Tourismus, Verkehr, Gesundheit, Versicherung, Bank, Telekommunikation und öffentliche Verwaltung. Für weitere Informationen, besuchen Sie www.sword-group.com

Hinweis an die Redaktionen

Folgen Sie uns auf Twitter @ http://twitter.com/Sword_CTSpace
Sehen Sie unsere Videos auf YouTube @ <http://www.youtube.com/user/swordctspace>
Treten Sie der neuen EC Community bei @ www.engineering-collaboration.com

Pressekontakt: Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace
Tel: +33 (0)1 4467 2420, Email: lydie.francart@sword-ctspace.com