



Pressemitteilung

Neue Fallstudie – Hochtief, Deutschlands größter Baudienstleister wählt die Sword CTSpace Lösung zur Unterstützung der Tragwerksplanung zweier Kraftwerke für RWE

Deutschland, Frankfurt – 3. Mai 2010 – Sword CTSpace, weltweiter Anbieter von Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering, gab die Zusammenarbeit mit Hochtief bekannt. Hierbei wird die Tragwerksplanung der zwei neuen Kraftwerke durch die Software as a Service (SaaS) Lösung, FusionLive, von Sword CTSpace unterstützt.

Im Zuge des Kraftwerks-Erneuerungsprogramms des RWE Konzerns wurde die HOCHTIEF-Planungsabteilung Consult IKS Energy mit der Tragwerksplanung zweier Steinkohlekraftwerke beauftragt.

Am Standort Eemshaven, Niederlande, erfolgt auf einem ca. 50 Hektar großen Gelände der Bau eines neuen Steinkohlekraftwerkes mit einer Bruttoleistung von 1600 MW. Die neue Anlage kann anteilig auch mit Biomasse befeuert werden und soll 2013 ans Netz gehen.

Auch das Kraftwerk Westfalen in Hamm, Nordrhein-Westfalen, soll durch den Bau einer Doppelblockanlage (Blöcke D und E) mit fortschrittlichster Kraftwerkstechnologie ausgestattet werden. Die Blöcke sollen Ende 2011 und Anfang 2012 ebenfalls mit einer Gesamtleistung von rund 1.600 Megawatt ans Netz gehen und die alten Blöcke A und B ersetzen. Mit einem Nettowirkungsgrad von 46% werden die neuen Blöcke im Vergleich zu heute in Deutschland üblichen Steinkohle befeuerten Kraftwerken eine um ca. 20% geringere CO₂-Emission aufweisen.

RWE investiert mehr als vier Milliarden Euro in die beiden Anlagen.

Die Sword CTSpace Lösung wird von HOCHTIEF bereits seit mehreren Jahren erfolgreich eingesetzt. Auch beim aktuellen Kraftwerksbau entschied man sich für deren Verwendung, aufgrund des tiefen Prozessverständnisses, welches die Sword CTSpace Berater mitbringen. „Viele Anbieter von Dokumentenmanagement-Lösungen sehen Ihre Aufgabe lediglich in der Archivierung der Daten. Das Sword CTSpace-Team dagegen versteht unsere Bauplanungs-Prozesse und deren spezielle Anforderungen und ist in der Lage diese in der Software auch umzusetzen“, so Heribert Hansen, Projektleiter und Leiter Tragwerksplanung.

Um die vollständige Fallstudie zu lesen, klicken Sie bitte auf folgenden Link: <http://www.sword-ctspace.com/upload/get/566>

Über Sword CTSpace

Sword CTSpace bietet Applikationen für Dokumentenmanagement und Collaboration für die Bereiche Bau- und Engineering an, welche die Arbeitseffizienz steigern und die Risiken des Managements über den gesamten Lebenszyklus hinweg reduzieren. Die Lösungen von Sword CTSpace werden von führenden Unternehmen im Bereich Öl, Gas- und Energie, Transport, Versorgungsdienstleister, Bau- und Immobilienbranche sowie öffentlicher Verwaltung verwendet. Die Sword CTSpace Lösungen sind als SaaS-Ansatz verfügbar oder als Erweiterung großer, etablierter ECM-Plattformen, wie IBM FileNet™ oder Microsoft SharePoint™. Sword CTSpace ermöglicht es weltweit über 145.000 Nutzer in 56 Ländern und bei 13.000 Projekten die interne und externe Kommunikation zu verbessern, Projektabläufe zu optimieren und so messbare Geschäftsvorteile zu erzielen. Durch die Verwendung unserer Lösungen sind Architekten und Ingenieure in der Lage ihre Programme und Projekte effizienter zu verwalten. Sie haben Vorteile in den verschiedensten Bereichen, z.B. Transparenz über das gesamte Projekt, Verbesserung der Projektkommunikation, Verbesserung des Zeitmanagements und Reduzierung von Risiken sowie verbesserte Einhaltung von Richtlinien. Sword CTSpace ist eine Tochtergesellschaft der Sword Group. Für weitere Informationen, besuchen Sie unsere Website <http://www.sword-ctspace.com>

Über die SWORD-Gruppe

Die SWORD Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) liefert weltweit hochwertige Anwendungssoftware an die weltweit größten Unternehmen. Mit Tätigkeiten in 37 Ländern beschäftigt Sword heute rund 2.000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von mehr als 200 Mio €. Sword als internationaler Marktführer in der Bereitstellung hochwertiger Business Process Improvement Lösungen, unterstützt seinen Kunden durch Fachkenntnis, Infrastruktur und Erfahrung bei der Prozessoptimierung, Effizienzsteigerung und der Verbesserung seines Return on Investment. Durch flexible Bereitstellungsoptionen, wie On Demand und On Premises, verbunden mit unserer extensiven Branchenerfahrung liefert Sword umfangreiche Unterstützung für Kunden zahlreicher Branchen wie Energie, Tourismus, Verkehr, Gesundheit, Versicherung, Bank, Telekommunikation und öffentliche Verwaltung.

Für weitere Informationen, besuchen Sie www.sword-group.com

Hinweis an die Redaktionen

Folgen Sie uns auf Twitter @ http://twitter.com/Sword_CTSpace

Sehen Sie unsere Videos auf YouTube @ <http://www.youtube.com/user/swordctspace>

Treten Sie der neuen EC Community bei @ www.engineering-collaboration.com

Pressekontakt: Lydie Francart - Marketing Director, Sword CTSpace, Tel: +33 (0)1 4467 2420, Email: lydie.francart@sword-ctspace.com