

Pressemitteilung

Bilfinger Berger saniert und betreibt Schloss Sonnenstein in Sachsen im Rahmen eines Public Private Partnership-Projektes und nutzt Sword CTSpace für das Dokumentenmanagement.



Frankfurt, Deutschland – 19. April 2010 – Die Dokumentenmanagement und Collaboration-Lösung von Sword CTSpace wird beim PPP (Public Private Partnership)-Projekt Schloss Sonnenstein in Sachsen zum Einsatz kommen. Durch die Sword CTSpace Lösung soll ein effizienter Austausch von Dokumenten insbesondere beim erfolgskritischen Planmanagement zwischen den beteiligten Projektpartnern gewährleistet werden.

Im Rahmen des PPP-Projekts wird Bilfinger Berger das Schloss Sonnenstein (Pirna, Sachsen) zum Sitz des Landratsamtes umbauen und nach Abschluss der Sanierungsarbeiten für einen Zeitraum von 25 Jahren auch betreiben. Das Projekt hat ein Volumen von 45 Mio. € und die Finanzierung erfolgt u.a. durch öffentliche Mittel.

Bilfinger Berger zählt zu den führenden Anbietern von Dienstleistungen für Industrieanlagen, Kraftwerke und Gebäude. In Deutschland betreibt Bilfinger Berger zahlreiche Verwaltungsgebäude und Schulen. Des Weiteren führt der Konzern Projekte im Justizvollzug und im Gesundheitswesen aus. Im Ausland ist Bilfinger Berger, insbesondere in Großbritannien, Kanada und Australien, ein etablierter Partner der öffentlichen Hand für privatwirtschaftliche Modelle.

Sword CTSpace ist inzwischen langjähriger Partner von Bilfinger Berger und unterstützt mit seiner Softwarelösung das Dokumentenmanagement und die Collaboration bei einer Vielzahl von Projekten.

Über Sword CTSpace

Sword CTSpace bietet Lösungen für Dokumentenmanagement und Collaboration, Kostenmanagement sowie das Management von erfolgskritischen Geschäftsprozessen für komplexe Projekte von deren Entwicklung, über die Planung und Ausführung bis hin zum Betrieb der Objekte. Sword CTSpace ermöglicht es weltweit über 145.000 Nutzer in 56 Ländern und bei 13.000 Projekten die interne und externe Kommunikation zu verbessern, Projektabläufe zu optimieren und so messbare Geschäftsvorteile zu erzielen.

Die Sword CTSpace Lösungen sind als SaaS-Ansatz verfügbar, oder als Erweiterung großer, etablierter ECM-Plattformen. Für weitere Informationen, besuchen Sie unsere Website
<http://www.sword-ctspace.com>

Über die SWORD-Gruppe

Die SWORD Group (NYSE Euronext: FR0004180578 SWP) liefert weltweit hochwertige Anwendungssoftware an die weltweit größten Unternehmen. Mit Tätigkeiten in 37 Ländern beschäftigt Sword heute rund 2000 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von mehr als 200 Mio €. Sword als internationaler Marktführer in der Bereitstellung hochwertiger Business Process Improvement Lösungen, unterstützt seinen Kunden durch Fachkenntnis, Infrastruktur und Erfahrung bei der Prozessoptimierung, Effizienzsteigerung und der Verbesserung des Return on Investment. Durch flexible Bereitstellungsoptionen, wie On Demand und On Premises, verbunden mit unserer extensiven Branchenerfahrung liefert Sword umfangreiche Unterstützung für Kunden zahlreicher Branchen wie Energie, Tourismus, Verkehr, Gesundheit, Versicherung, Bank, Telekommunikation und öffentliche Verwaltung. Für weitere Informationen, besuchen Sie
www.sword-group.com

Pressekontakt

Lydie Francart, Marketing Director, Sword CTSpace - Tel: +33 (0)1 4467 2420 - Email: lydie.francart@sword-ctspace.com