

**SWORD**

UPGRADE YOUR BUSINESS

SwordCTSpace

URS

Richmond International Airport Paragon beflügelt die Erweiterung des Richmond International Airports

Die URS Corporation, ein weltweit agierender Ingenieur-Dienstleister aus San Francisco, betreut derzeit die Multiprojekt-Sanierung des Richmond International Airport in Virginia. Die aktuellen Bauprojekte umfassen Straßenverbesserungen, Terminalerweiterungen, Verbesserungen von Start- und Landebahnen, Flugvorfeldern, den Bau von Parkhäusern und eines Verwaltungsgebäudes, Flughallenerweiterungen, sowie ein ökologisches Feuchtbiotop-Klassifizierungs-Projekt.

Um das Budget eines Bauprojektes dieser Größe besser verwalten und kontrollieren zu können entschloss sich URS für den Einsatz der Sword CTSpace Software Paragon im Rahmen des gesamten Bauprozesses. Als web-basierte Programm-Management-Lösung vernetzt Paragon alle Kosten, Zeitpläne und Informationsflüsse, um den Entscheidungsträgern sofortigen Zugang zu wichtigen Informationen zu gewährleisten, um wirksam Kosten zu verwalten und Risiken zu minimieren.

Tom Harper, ein URS Kostenkontroll-Analytiker der am Flughafenprojekt mitarbeitet, erinnert sich an die Zeit vor der Paragon-Einführung, wo die Zusammenführung von Kosten, Finanzplanung und Finanzierungsberichten noch mehrere Stunden pro Tag in Anspruch nahm. Damals mussten mehrere verschiedene Excel-Tabellen manuell zusammengeführt werden.

„Dadurch war es sehr schwer alles organisiert zu halten“, erklärt Harper. „Bei den vielen zeitgleich laufenden Projekten, war es nicht leicht alle im Sinne des Flughafen-Verbesserungsprogrammes zu prüfen.“

„Früher als ich nur mit den Excel Tabellen arbeiten konnte, musste ich Daten in mehrere unterschiedliche Dokumente eingeben“, so Harper. „Im Falle eines Planers, beispielsweise, der einen Vertrag mit dem Flughafen hat, hätte es ein Excel Dokument speziell für dessen Kosten im Bezug auf das Projektbudget gegeben, um dessen Abrechnungen im Hinblick auf die vereinbarten Rahmenverträge zu prüfen. Weiter war es möglich, dass ein Planer mehrere Vertragsanhänge für unterschiedliche Projekte hatte, die seinen Grundvertrag erweiterten. Dadurch musste pro Projektdatei ein zusätzliches Tabellenblatt erstellt werden, auf dem die Planer-Kosten für das Projekt enthalten waren, wie auch ein weiteres Tabellenblatt in einer anderen Datei, die die Nachvollziehbarkeit des Gesamtvertrages gewährleisten sollte.“

Dank der Sword CTSpace Lösung ist Harper nun befreit von dieser zeitaufwändigen Aufgabe mehrere Tabellen mit identischen Daten zu aktualisieren. *„Jetzt kann die Aufgabe spezifische Projekte einzurichten und sie nach Elementen wie Bau, Entwurfs- und Programmmanagement aufzugliedern auf sinnvolle Weise erfolgen.“* Harper erklärt weiter, wie er das Kostenmanagement durch Eingabe individueller Angebotsposten und der Gegenüberstellung der gesetzten Plankosten mit Hilfe von Paragon effizient umsetzt: *„Wenn ich einen Vertrag aufsetze, ermittle ich zuerst ein Budget für die Vertragsbestandteile und vernetze mit Hilfe des Drop down Menüs diese Bestandteile mit den Projektplankosten. Ebenso bin ich in der Lage Codes der Vertrags Elemente zu erstellen und diese in Berichten zu sortieren oder zu gruppieren. Danach trage ich die Angebotsposten und deren Werte ein und verbinde diese mit den Vertrags Elementen, erneut über ein einfaches Drop Down Menü.“*

„Hier können zusätzlich zum Codieren der Vertrags Elemente Finanzierungsaufteilungen für jeden Angebotsposten eingerichtet werden. Wenn Vertragsänderungen erfolgen, können diese im Änderungsauftragsordner protokolliert werden, inklusive Informationen bezüglich der Änderung und zu den Angebotsposten, die für die Änderung erstellt wurden. Diese Angebotsposten werden dann automatisch in den Vertrag eingefügt, sobald der Änderungsauftrag bestätigt ist. Danach können die Rechnungen bei Eintreffen eingegeben werden und die Rechnungsanzahl und Kosten können mit den Verträgen und Budgets sofort abgeglichen werden.“

„Die Sword CTSpace Lösung Paragon ermöglicht es das Budget abzustimmen und seine Entwicklung anhand dokumentierter Änderungen zu verfolgen, so dass eine genaue Projekthistorie entsteht und einfach abrufbar ist. Die benötigten Informationen stehen in dem gewünschten Format mit einem Mausklick zur Verfügung.“

Tom Harper, URS Corporation

SWORD

UPGRADE YOUR BUSINESS

Für eine komplette Auflistung unserer Niederlassungen mit Kontaktdaten besuchen Sie bitte unsere Website

www.sword-group.com

www.sword-ctspace.com

Sword CTSpace AMERIKA

[e contact-us@sword-ctspace.com](mailto:contact-us@sword-ctspace.com)

San Francisco
49 Stevenson Street
Suite 950
San Francisco
CA94105
USA
t +1 415 882 1888

Houston
2500 City West Boulevard
Suite 300
TX 77042
USA
t 713 267 2330

New York
17 State Street
26th Floor
NY 10004
USA
t 212 279 6734

Chicago
125 South Wacker Drive
Suite 1110
IL 60606
USA
t 312 447 5600

Calgary
10th Floor Bankers Hall
West Tower, 888 - 3rd Street South
West Calgary
Kanada T2P 5C5
t (403) 444-5983

Sword CTSpace EUROPA & NAHER OSTEN

Frankfurt am Main, Deutschland

Niddastraße 91
60329 Frankfurt am Main
Deutschland
t +49 (0)69 686 023-0
e kontakt-deutschland@sword-ctspace.com

Paris, Frankreich

37 rue de Lyon
75012 Paris
Frankreich
t +33 (0)1 44 67 24 20
e contact-france@sword-ctspace.com

Brentford, UK

1000 Great West Road
Brentford, Middlesex
GB, TW8 9DW
t +44 (0) 208 232 2555
e contact-uk@sword-ctspace.com

Madrid, Spanien

t +34 91 511 73 90
e contacto-espana@sword-ctspace.com

Warschau, Polen

+48 511 018909
e support-polska@sword-ctspace.com

Moskau, Russland

e contact-russia@sword-ctspace.com

Dubai, UAE

119-120 Building 13
Dubai Internet City
Dubai. PO Box 500406
United Arab Emirates
t +9714 361 6804
e contact-uae@sword-ctspace.com